

Table des matières

1. Pourquoi l'information est le produit parfait

Vous devez vendre de l'information.

L'information est facile produire

L'information n'est pas chère à produire

L'information peut-être vu immédiatement

2. Comment bien vendre votre produit

L'analyse de 4 principaux problèmes

Convaincre les visiteurs de la valeur de votre produit

Quel prix pour mon produit ?

Les remboursements

Ayez une Bonne Équipe de Ventas

3. La méthode des produits à 7€

Une méthode qui va résoudre la majorité des problèmes

Convaincre les gens de payer 7 euros est facile

Empêchez les demandes de remboursements pour vos produits à 7 euros

Il n'y a pas de support technique

Production rapide = Plus de profits

Qui a vraiment besoin de 300 pages ?

C'est génial mais c'est seulement 7 euros

4. Pourquoi 7 euros, c'est beaucoup plus que 7 euros

Comment j'ai réussi à obtenir 3 000 euros en une semaine

Des adresses mails plus précieuses

Faire du business avec un rapport bon marché

5. Les affiliés et l'offre à 7 euros

J'ai eu plus de 15 000 visites sur mon site grâce à mes affiliés

100% de commission

Pas de formulaire à remplir

6. Ensemble, on peut tout faire

Résumé de la méthode « 7 euros de secrets »

7. La façon la plus rapide et la plus facile de vendre vos rapports

Utilisez les scripts mis à votre disposition

8. Pourquoi vous devez posséder des couvertures virtuelles pour votre rapport

Les couvertures virtuelles augmentent les ventes.